

Starke Impulse für die Mobilität: vibe kauft operatives Geschäft von ocay

- **Nahtloser Übergang:** vibe übernimmt die Betreuung aller ocay-Abos und sorgt für erstklassiges Service.
- **E-Mobilität all-inclusive: vibe stärkt und baut seine Marktführerschaft im Abo-Geschäft weiter erfolgreich aus.**
- **Neue Lösungen:** ocay konzentriert sich zukünftig auf neue Geschäftsmodelle und Softwarelösungen für den Automobilmarkt sowie individuelle Flottenlösungen für Fuhrparks ab 50 Fahrzeugen zur Lang- und Kurzzeitmiete.
- **Neue Dynamik:** Viele neue Modelle sowie Hersteller-Fokus auf CO₂-Bilanz befördern Elektromobilität.

Wien/Wels, 25. Februar 2025 – vibe moves you, Österreichs führender Anbieter für E-Auto-Abos, kauft mit Februar 2025 das operative Geschäft des Welser Start-ups ocay. Dadurch wechseln rund 1.000 Auto-Abonnent:innen von ocay in die Betreuung von vibe und profitieren von einem erstklassigen After-Sales-Service. Gleichzeitig richtet sich ocay strategisch neu aus und konzentriert sich künftig auf die Entwicklung von innovativen Produkten am Automobilmarkt. Darunter stehen KI-gestützte Softwarelösungen für Autoabo-Anbieter, -Flotten und -Vermieter, sowie individuelle Flottenlösungen für Fuhrparks ab 50 Fahrzeugen zur Kurz- und Langzeitmiete auf der Agenda.

Ein starkes Signal für E-Mobilität im Abo

Durch die Übernahme der Abonnements bietet vibe künftig noch mehr Menschen die Möglichkeit, Elektromobilität unkompliziert und flexibel zu erleben. Das All-inclusive-Angebot von vibe bietet ein rundum sorgloses Mobilitätserlebnis: von Wartung und Versicherung bis hin zu digitalen Tools. Der nahtlose Übergang der bestehenden Abos und erstklassiger Kundenservice stehen dabei stets an oberster Stelle. *„Unser Ziel ist es, Kund:innen sowohl ein sorgenfreies Mobilitätserlebnis zu bieten, als auch gemeinsam mit Partnern wie ocay den Markt aktiv zu gestalten. Unsere Stärke liegt in der Verbindung von operativer Exzellenz und strategischem Know-how“*, betont Martin Rada, Geschäftsführer von vibe. *„Die Verbindung von Elektromobilität und Auto-Abo ist das Kernthema der neuen Mobilität. Wir heißen alle ocay-Kund:innen herzlich willkommen und freuen uns darauf, das nächste Kapitel einer österreichischen Erfolgsgeschichte zu schreiben.“*

Strategische Partnerschaft als Wachstumsmotor

Welch hohen Stellenwert die gute Betreuung der bisherigen ocay Abo-Kund:innen hat, betont auch Stefan Leeb, Geschäftsführer von ocay: *„Wir freuen uns, dass wir diesen Schritt mit vite umsetzen konnten. Unsere Unternehmen sind fast zeitgleich an den Start gegangen und pflegen seit jeher eine respektvolle Geschäftsbeziehung. Damit können wir sicherstellen, dass unsere Autoabonnenten in die Hände eines seriösen Partners gelegt werden.“*

Bereits bei der Gründung von ocay Autoabo haben sich die Founder und Geschäftsführer mit großem Innovationseifer darauf konzentriert, ein Angebot zu entwickeln, das eine Win-Win-Situation für Automobilhersteller, Autoabo-Anbieter als auch Konsumenten bietet. Der Markt habe, laut Leeb, nach wie vor großes Potenzial, das mit der Weiterentwicklung des Leistungsspektrums und dem benötigten technischen Equipment weiter ausgeschöpft werden kann. Daher will man die Innovationsfreude und -kraft des Unternehmens wieder voll auf diese Kompetenz konzentrieren.

Elektromobilität auf Wachstumskurs

Allen gegenwärtigen Diskussionen zum Trotz wird sich die Elektromobilität dynamisch entwickeln. Viele Hersteller haben neue Modelle angekündigt, und das Angebot wird vielfältig: Kleinere und günstigere Fahrzeuge sowie größere Reichweiten werden den Markt ankurbeln. Schon im laufenden Jahr 2025 werden in Österreich 85 neue Elektrofahrzeuge von 48 Herstellern präsentiert. Laut einer Studie der etablierten Marktforscher von Dataforce wird der Anteil an Elektrofahrzeugen bei den Neuzulassungen auf über 24 % steigen. *„Wir sind sehr davon überzeugt, dass immer mehr Menschen und Unternehmen die Vorteile des elektrischen Fahrens für sich entdecken und vite zeigt, wie einfach und komfortabel es sein kann“*, so Rada.

Mehr Informationen unter: <https://vibemovesyou.com/ocay/>

Medienkontakte:

vibe moves you

Katharina Wirth-Gorbach

E-Mail: katharina@vibemovesyou.com

www.vibemovesyou.com/press

ocay

Stefan Leeb

E-Mail: s.leeb@ocay.at

www.ocay.at

Über vibe moves you

Mit einem innovativen Abo für Elektroautos bietet vibe seit 2019 ein neues Auto-Erlebnis: Ohne Aufwand, ohne Risiko, ohne langfristige Verpflichtung – dafür mit Zukunftstechnologie, grüner und digital. Zu einem all-inclusive Monatspreis können online die aktuellsten E-Autos der Top-Marken sowie gebrauchte Stromer abonniert werden. Das Abo von vibe überzeugt durch flexible Laufzeiten mit Modellwechsel-Option und richtet sich vorwiegend an Unternehmen. Zugleich punktet revibe als Gebrauchtwagen-Abo mit günstigen Monatsmieten. Beide Varianten bieten einen transparenten Monatspreis ohne Anzahlung oder Nebenkosten. Volles Service vom Schadensmanagement bis hin zum Reifenwechsel. Mehr als 3.500 zufriedene Kund:innen setzen bereits auf vibe – und täglich werden es mehr.

Über ocay – one car a year

Das Unternehmen wurde 2020 von Stefan Leeb, Michael Raberger und Bernhard Aichinger gegründet und ging im Februar 2021 auf den Markt. ocay Autoabo entwickelte ein innovatives Konzept, das sich im Vergleich mit anderen, nachfolgenden Anbietern vor allem darin unterscheidet, dass ocay All Inclusive Abos anbietet - sprich alle Kosten außer das Tanken sind inkludiert, der Abnehmer bekommt garantiert ein neues Auto und zahlt eine fixe Flatrate. Zur Auswahl stehen im Rahmen einer Multibrand-Strategie über 25 Automarken. Dem Welser Startup-Unternehmen gelang es mit diesem Konzept für alle Geschäftspartner - Automobilhersteller, Autoabo-Anbieter und Konsumenten – einen Vorteil bei dieser Partnerschaft zu bieten. Der Boom ließ nicht lange auf sich warten und ocay verzeichnete rasch über 2.500 Abos in Österreich und konnte mit zahlreichen Kooperationen aufwarten.